

## Менеджер по продажам (напольные покрытия)

Астана, Казахстан

В оптовую торговую компанию (головной офис в г. Москва) требуется: Менеджер по продажам (напольные покрытия)

Требования: Опыт и знание технологии продаж не менее 5 лет, навыки организации и проведения переговоров, 25-35 лет. Желательно опыт работы на рынке B2B ( прямые продажи организациям для их собственного потребления, не для дальнейшей перепродажи!). Умение находить контакты с заинтересованными организациями: подрядными, дизайнерскими и строительными организациями, инвестиционными и управляющими компаниями. Личный автомобиль обязателен!!!

Обязанности: Активный поиск клиентов, расширение клиентской базы. Заключение договоров и ведение заказа по всему циклу. Работа с подрядными, дизайнерскими и строительными организациями, инвестиционными и управляющими компаниями

Выполнение плана продаж.

Условия: Представительство известной Московской фирмы.

Оклад по результатам собеседования от 750\$ + % от оборота + премия за выполнение плана + премия по итогам года.

Совокупный доход при выполнении минимального плана не менее 1500\$.

Реально получать: 2000 \$ и выше.

Дополнительная компенсация: автомобиль, мобильная связь, прочие затраты, связанные с осуществлением деятельности.

Убедительная просьба, присылать Ваши резюме на рассмотрение на e-mail:

astana-vacant@yandex.ru

---

Цена: **750 \$**

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

**Лобанова Ирина**

**7172 777-72-72**