

ТРЕНИНГИ ПРОДАЖ



Астана, Казахстан

Тренинг трехэтапных продаж в промышленном секторе
 Тренинг эффективных продаж
 Тренинг продаж по телефону или "Как превратить телефон из орудия пытки в источник дохода!"
 Тренинг продаж по телефону или "Как превратить телефон из орудия пытки в источник дохода!" (сокращенный формат)
 Тренинг «Входящий звонок: как удержать клиента»
 Тренинг активных продаж
 Тренинг активных продаж (сокращенный формат)
 Тренинг "Продажа, ориентированная на клиента"
 Тренинг "Продажи с любовью"
 Тренинг "Клиент говорит "НЕТ" Что делать?"
 Тренинг продаж: продажи в высококонкурентной среде, влияние в продажах
 Тренинг «VIP клиенты. Элитные продажи и сопровождение»
 Тренинг «Управление отделом продаж: стратегия и ресурсы»

Тренинг "Продажи по методу СПИН"
 Спец. тренинги
 Тайм-менеджмент. Основы управления временем
 Тренинг-семинар «Современный этикет»
 Тренинг «Как успешно продвигаться по служебной лестнице»
 Мастер-класс «Как правильно «продать» себя? (резюме, собеседование)
 Тренинги личностного роста
 Тренинг «Самомотивация»
 Тренинг «Мастерство общения»
 Тренинг «Формула успеха – технология для избранных»
 «Власть голоса и речи: тренинг победителя»
 «Личность в бизнесе: тренинг уверенности в себе»
 Тренинг «Как с успехом выступать... письменно»
 Тренинг «Управление эмоциями «Практика кучера»
 Тренинг «Инструменты манипуляции в переговорах»
 Тренинг «Майнд-менеджмент: результат с удовольствием» (интеллектуальные карты)
 Тренинг профессиональных коммуникаций
 Мастер-класс уверенности в себе
 Тренинг «Индивидуальный стиль и драматургия в переговорах»
 Тренинг «Шаги к мечте. Секреты лидерства»
 Тренинг «Искусство убеждать и оказывать влияние»
 Тренинг «Управление конфликтами»
 Тренинг «Самопрезентация»
 Тренинг «Управление хаосом – техники внутренней стабильности»

Тренинг «Развитие основных навыков руководителя»
Тренинг «Победители: Психология влияния»
Тренинг «Психология общения и правила этикета»
Тренинг «Успешный человек. Технология достижения целей»
Тренинг «Стресс-менеджмент. Технологии управления стрессами»
Тренинг «Команда. Стратегии конкуренции и лидерства»
Тренинг личностного роста
Тренинг «Карьера мечты»
Тренинг «Управление личной репутацией»
Тренинг «Работа с возражениями: расширение инструментария»
Тренинг «Эффективное проведение встреч и совещаний»
Тренинг «Построение команды в бизнесе или 2+2=5»
Тренинг «Сложные и жесткие переговоры. Манипуляция в переговорах»
Тренинг «Развитие управленческих навыков»
Тренинг «Лидерский интенсив-курс: эмоциональное лидерство, харизма лидера, развитие лидерских качеств»
Тренинг «Управление эмоциями: как перестать беспокоиться и начать жить свободно»

Цена: **25 000** ₸

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

Баталова Раиса

8(775)9299959