

**Жесткий отбор в отдел продаж. Мастер-класс**

**Звоните!**  
**+7 775 929 99 59**

Центр дополнительного образования

AvizInfo.kz

Астана, Казахстан

Особенно хочется порекомендовать тренинг руководителям отдела продаж. Руководитель отдела продаж – ответственнейшая должность. Отдел часто обеспечивает компании получение прибыли. В основные обязанности руководителя входят:

- координация и планирование работы отдела;
- Контроль и оценка работы сотрудников;
- Разработка и осуществление мотивации.

Но самое главное – это набор сотрудников в отдел продаж! Мы научим Вас выбирать из массы тех, кто принесет реальную прибыль в Вашу компанию!

Звоните прямо сейчас и записывайтесь на данный курс!

---

Цена: **25 000** ₸

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

**Баталова Раиса**

**8(775)9299959**