

**Курсы торговых представителей -----**

Астана, Казахстан

Обучение торговых представителей

Интенсивный Тренинг

«Разработка коммерческого предложения и его эффективная презентация в торговой точке»

Почему ваши клиенты вяло реагируют на ваше коммерческое предложение? Что не так?

Одна из задач нашего тренинга – РАЗРАБОТКА РЕАЛЬНО ДЕЙСТВУЮЩЕГО КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ ДЛЯ ВАШЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ.

Если вы не профессионально действуете в точке продаж, значит, Вы теряете реальных и потенциальных клиентов.

В программе:

Модуль 1. Мини- диагностика.

Что мешает продавать?!

Почему торговые представители не эффективны в торговой точке?

Что за этим стоит?

Умеет ли торговый представитель торговаться? Всегда ли это возможно? И всегда ли это нужно?

Модуль 2. Разработка коммерческого предложения.

Текст должен быть кратким, информативным и продающим по содержанию

Модуль 3. Проработка структуры процесса продажи

Подготовка к продажам

Выход на клиента (продажа себя)

Первая встреча (продажа компании)

Получение технического задания (продажа решения)

Подготовка и презентация коммерческого предложения.

Работа с сомнением и возражениями

Завершение переговоров, принятие окончательного решения

Выстраивание доверительных отношений (сквозная задача)

Звоните прямо сейчас и записывайтесь на данный курс! Пора начинать хорошо зарабатывать!

Цена: Договорная

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: --

Баталова Раиса

8(775)9299959