

**Курсы и тренинги различной направленности. У нас есть все!**

**Звоните!**  
**+7 775 929 99 59**

Центр дополнительного образования

AvizInfo.kz

Астана, Казахстан

Эффективные, актуальные, практические, качественные, уникальные курсы по всем направлениям! У нас есть ВСЕ!

Высококласные преподаватели-практики с большим опытом работы.

Групповые, индивидуальные, корпоративные виды обучения

Дистанционная, интенсивная, субботняя, утренняя, дневная, вечерняя форма обучения

Гибкий график занятий. Лояльные цены. Постоянно действующие скидки.

Курсы менеджеров по рекламе и PR

Курсы специалистов по маркетингу

Курсы менеджеров по персоналу

Курсы менеджмент организации

Курсы менеджеров по продажам

Курсы торговых представителей

Курсы руководителей службы персонала

Курс «Современный этикет»

Курсы менеджеров по туризму

Курсы организации и управления гостиничным бизнесом

Курсы гостинично-туристического менеджмента

Курсы офис-менеджеров

Курсы секретарей-референтов

Курсы бухгалтеров

Курсы «Основы предпринимательства»

Курсы «Основы предпринимательства» - Фриланс (работа на дому)

Курсы «Администраторов торгового зала»

Курс «Организация бизнеса в индустрии красоты» (Для владельцев салонов красоты)

Курс «Собственник бизнеса»

Курс «Делопроизводство компании»

Курс «Директор по персоналу. Новая концепция управления персоналом»

Курс «HR-директор: Система управления персоналом в организации»

Курс «Бренд-менеджмент»

Курсы "Технологии строительства"

Курсы "Инженер ПТО" (строительное образование или курс "Технологии строительства")

Курсы "Инженер технического надзора" (строительное образование или курс "Технологии строительства")

Курсы "Сметное дело" (Теория, ABC-4, САНА, практика)

Курсы "Подготовка к аттестации в ГАСК экспертов технического надзора" (строительное образование, опыт работы)

Подготовительный курс «Промышленное и гражданское строительство»

Курсы Adobe Photoshop

Курсы AutoCAD

Курсы ArchiCAD

Курсы CorelDraw (векторная графика)

Курсы компьютерного дизайна в системе 3D Studio Max  
 Курсы компьютерной грамотности Word, Excel (компьютер с нуля)  
 Основы компьютерной графики  
 Курсы "Как написать продающее письмо" - копирайтинг и рерайтинг  
 Курс «Дизайн рекламы»  
 Курс «Техника речи»  
 Курс «Организация PR-проекта»  
 Курс «Средства речевой выразительности»  
 Курс «Мастерство создания текста: как написать текст, который интересно читать»  
 Курс «Эффективное управление проектами»  
 Курс «Эффективная работа с ключевыми клиентами»  
 Курс «Креатив в рекламе»  
 Курс «Поощрять, наказывать, вдохновлять или мотивировать - как выбрать оптимальные методы управления подчиненными»  
 Курс «Категорийный мерчендайзинг - управление покупателем»  
 Курс «Правоведение и юридические аспекты предпринимательской деятельности»  
 Курс «Построение и оптимизация системы обучения в компании»  
 Курс «Менеджер по работе с клиентами»  
 Курс «Основы письменной коммуникации. Как вести деловую переписку с клиентами и партнерами»  
 Курс «Создание корпоративного учебного центра»  
 Курс «Эффективное управление производством»  
 Курс русской грамотности  
 Курс «Профессиональный взлет» (для молодежи: студентов и начинающих специалистов)  
 Курс «Искусство деловой переписки»  
 Курс «Журналистики»  
 Курсы «Чеченский язык»  
 Курс «Русский язык как иностранный. Russian course»  
 Курс «Стань корреспондентом за 3 месяца»  
 Жесткий отбор в отдел продаж. Мастер-класс  
 Курс рекламы и PR: психотехнологии в рекламе, психотехнологии в PR, правила работы со СМИ  
 Администратор ресторанный бизнеса  
 Официант-бармен  
 Администратор гостиничного бизнеса  
 Администратор салона красоты  
 Курс «Организация бизнеса в индустрии красоты»  
 Курс «Современные технологии обслуживания в гостиничных комплексах»  
 Курс «Управляющий рестораном»  
 Тренинг "Профессиональных переговоров"  
 Тренинг "Как побеждать в переговорах"  
 Тренинг "Эффектное публичное выступление"  
 ТРЕНИНГИ ПО МАРКЕТИНГУ И ПРОДВИЖЕНИЮ  
 Тренинг-семинар "Малобюджетный маркетинг, Реклама и PR"  
 Тренинг-семинар "Копирайтинг, спичрайтинг"  
 Тренинг «Как создать успешный бизнес»  
 ТРЕНИНГИ ПО ПОДБОРУ ПЕРСОНАЛА  
 Тренинг для директоров по персоналу  
 Тренинг-семинар для специалистов по подбору персонала  
 Тренинг-семинар "Система подбора, обучения и оценки персонала"  
 Методика подбора персонала (Мастер-класс)  
 Тренинг командообразования  
 Тренинг «Система мотивации персонала. Психотехнологии мотивации»  
 Тренинг «Технология проведения интервью по компетенциям»  
 Тренинг «Региональное развитие компании. Эффективное управление филиалами»  
 ТРЕНИНГИ ПРОДАЖ  
 Тренинг трехэтапных продаж в промышленном секторе  
 Тренинг эффективных продаж  
 Тренинг продаж по телефону или "Как превратить телефон из орудия пытки в источник дохода!"  
 Тренинг продаж по телефону или "Как превратить телефон из орудия пытки в источник дохода!" (сокращенный формат)  
 Тренинг «Входящий звонок: как удержать клиента»  
 Тренинг активных продаж  
 Тренинг активных продаж (сокращенный формат)  
 Тренинг "Продажа, ориентированная на клиента"  
 Тренинг "Продажи с любовью"  
 Тренинг "Клиент говорит "НЕТ" Что делать?"  
 Тренинг продаж: продажи в высококонкурентной среде, влияние в продажах  
 Тренинг «VIP клиенты. Элитные продажи и сопровождение»  
 Тренинг «Управление отделом продаж: стратегия и ресурсы»

Тайм-менеджмент. Основы управления временем  
Тренинг-семинар «Современный этикет»  
Тренинг «Как успешно продвигаться по служебной лестнице»  
Мастер-класс «Как правильно «продать» себя? (резюме, собеседование)  
Тренинги личностного роста  
Тренинг «Самомотивация»  
Тренинг «Мастерство общения»  
Тренинг «Формула успеха – технология для избранных»  
«Власть голоса и речи: тренинг победителя»  
«Личность в бизнесе: тренинг уверенности в себе»  
Тренинг «Как с успехом выступать... письменно»  
Тренинг «Управление эмоциями «Практика кучера»  
Тренинг «Инструменты манипуляции в переговорах»  
Тренинг «Майнд-менеджмент: результат с удовольствием» (интеллектуальные карты)  
Тренинг профессиональных коммуникаций  
Мастер-класс уверенности в себе  
Тренинг «Индивидуальный стиль и драматургия в переговорах»  
Тренинг «Шаги к мечте. Секреты лидерства»  
Тренинг «Искусство убеждать и оказывать влияние»  
Тренинг «Управление конфликтами»  
Тренинг «Самопрезентация»  
Тренинг «Управление хаосом – техники внутренней стабильности»  
Тренинг «Развитие основных навыков руководителя»  
Тренинг «Победители: Психология влияния»  
Тренинг «Психология общения и правила этикета»  
Тренинг «Успешный человек. Технология достижения целей»  
Тренинг «Стресс-менеджмент. Технологии управления стрессами»  
Тренинг «Команда. Стратегии конкуренции и лидерства»  
Тренинг личностного роста  
Тренинг «Карьера мечты»  
Тренинг «Управление личной репутацией»  
Тренинг «Работа с возражениями: расширение инструментария»  
Тренинг «Эффективное проведение встреч и совещаний»  
Тренинг «Построение команды в бизнесе или 2+2=5»  
Тренинг «Сложные и жесткие переговоры. Манипуляция в переговорах»  
Тренинг «Развитие управленческих навыков»  
Тренинг «Лидерский интенсив-курс: эмоциональное лидерство, харизма лидера, развитие лидерских качеств»  
Тренинг «Управление эмоциями: как перестать беспокоиться и начать жить свободно»  
Позвоните прямо сейчас и узнайте более подробную информацию о заинтересовавших Вас курсах и тренингах!

---

Цена: Договорная

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

**Баталова Раиса**

**8(775)9299959**