

ТРЕНИНГ "Эффективное Публичное Выступление"



Астана, Казахстан

Убеждаем публично.

Тренинг для эффективного публичного выступления.

Конечно же, Вы знаете, что деятельность современного руководителя связана с влиянием на деловых партнеров, коллег, начальников, подчиненных. Влиять на окружающих, подтверждать своё лидерство, укреплять авторитет, мотивировать, убеждать, поддерживать позитивный имидж возможно благодаря ярким, четким, точным выступлениям.

Аудитория тренинга публичного выступления: руководители всех уровней и все сотрудники, чья профессиональная деятельность связана с публичными выступлениями.

Результат:

- Преодоление волнения и страха при публичных выступлениях.
- Навык выбора лучшего стиля общения с аудиторией и деловыми партнерами.
- Навык эффективного поведения во время выступления.
- Умение отвечать на вопросы и убедительно аргументировать публично.

Цель тренинга - актуализировать и развить необходимые для публичных выступлений умения и навыки: ораторские, навыки управления аудиторией, навыки привлечения внимания, и др.

С помощью чего можно получить такой результат?

В программе тренинга:

1. Техника снятия волнения при публичном выступлении.
2. Приемы вступления в контакт; Контакт глазами: тонкости...
3. Классические и нестандартные способы привлечения внимания.
4. Тело как инструмент (позы, жесты, мимика как важнейшие передатчики информации).
5. Голос, который хочется слушать. Практические упражнения при работе с голосом и интонацией.
6. Способы воздействия на аудиторию в процессе общения.
7. Отработка навыка работать на разных уровнях энергетики.
8. Отработка навыка работать на высокой энергетике (вдохновляющая речь, призыв).
9. Отработка навыка перехвата лидерства с помощью высокой энергетики.
10. Тренируем эмоциональную устойчивость при ответах на неожиданные вопросы.
11. Отрабатываем навык быстро, спонтанно, "сохраняя лицо", отвечать на сложные вопросы.
12. Структура убеждающего выступления. Основы построения аргументации.
13. Основные методы аргументации и убеждения слушателей;
14. Подготовка к выступлению. Выступления в дебатах.
15. Принципы проведения собрания.

По формату это максимально практичный тренинг:

• 90% - практика: участники отрабатывают навыки в упражнениях, выступая перед всей группой, в парах, тройках, малых группах.

• 10% - теория: демонстрация навыков, обсуждение результатов, ответы на вопросы.

Только лучшие упражнения!

• На 40% семинар представляет собой коллекцию лучших упражнений из риторики, актерских, ораторских, голосо-речевых тренингов.

• На 20% - подборку инструментов из современных направлений практической психологии.

• И еще на 40% - уникальные авторские упражнения.

• + профессиональная обратная связь - благодаря которой Вы будете понимать, что лучше в себе и главное будете знать как!

ПОЗВОНИТЕ НАМ, ЧТОБЫ УТОЧНИТЬ СТОИМОСТЬ ТРЕНИНГА ИЛИ ОТПРАВЬТЕ ЗАЯВКУ ПО ЭЛЕКТРОННОМУ АДРЕСУ

Цена: Договорная

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Дзаурбекова Светлана

8 7172-34-28-77

Манаса 16