

**ТРЕНИНГ «Профессиональных Переговоров»**

Астана, Казахстан

Тренинг рассчитан на профессионалов, чья деятельность основана на коммуникативных процессах.

«Тренинг профессиональных переговоров» - это программа обучения технологиям ведения профессиональных переговоров, не зависимо от коммуникативных навыков и психологических особенностей участников тренинга.

Тренинг дает возможность приобрести инструменты для ведения жестких профессиональных переговоров, противостояния манипулятивному воздействию, и при этом сохранить отношения, позволяет выявить свои проблемные зоны и проанализировать личные поведенческие характеристики переговорной деятельности.

Данный тренинг строится на методологии выстраивания длительных взаимовыгодных отношений посредством переговоров.

Цель тренинга: обучение участников тренинга строить длительные взаимоотношения в процессе ведения переговоров

Основные задачи:

- Обучить участников выбирать требуемый вид коммуникаций
- Отработать с участниками схему построения профессиональных переговоров
- Обучить участников способам выхода из конфликтных ситуаций и предотвращения их.
- Научить участников распознавать манипулятивные приемы оппонента и противостоять им

Основные темы для обсуждения:

1. Основы профессиональной деятельности
2. Основные побудительные факторы поведения человека
3. Переговоры как способ построения длительных взаимоотношений
4. Переговоры как способ разрешения конфликтов
5. Стрессменеджмент в переговорах
6. Различие личных и корпоративных интересов

Длительность - 16 часов

ПОЗВОНИТЕ НАМ, ЧТОБЫ УТОЧНИТЬ СТОИМОСТЬ ТРЕНИНГА ИЛИ ОТПРАВЬТЕ ЗАЯВКУ ПО ЭЛЕКТРОННОМУ АДРЕСУ

P.S. Проводится как в открытой группе, так и в корпоративном формате

---

Цена: Договорная

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: --

**Дзаурбекова Светлана**

**8 7172-34-28-77**

**Манаса 16**