

Тренинги для переговорщиков

Астана, Казахстан

Цель: Изучение и отработка основополагающих подходов и методов ведения переговоров.

Целевая аудитория: Тренинг предназначен для владельцев бизнеса, руководителей компаний, фирм, менеджеров и торговых представителей компаний, то есть тех, кто непосредственно занимается проведением переговоров.

Практические навыки: тренинг поможет участникам

1. Осознать уровень своего профессионализма при проведении деловых переговоров.
2. Выявить факторы, затрудняющие проведение переговоров.
3. Выбирать оптимальную стратегию и тактику проведения переговоров.
4. Противостоять уловкам, применяемым в процессе ведения переговоров.
5. Эффективно использовать стратегию «выигрыш»-«выигрыш» при проведении переговоров.

Цена: Договорная

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Жаманжигитова Анар

8 747 113 10 85

пр. Женис, 58Б