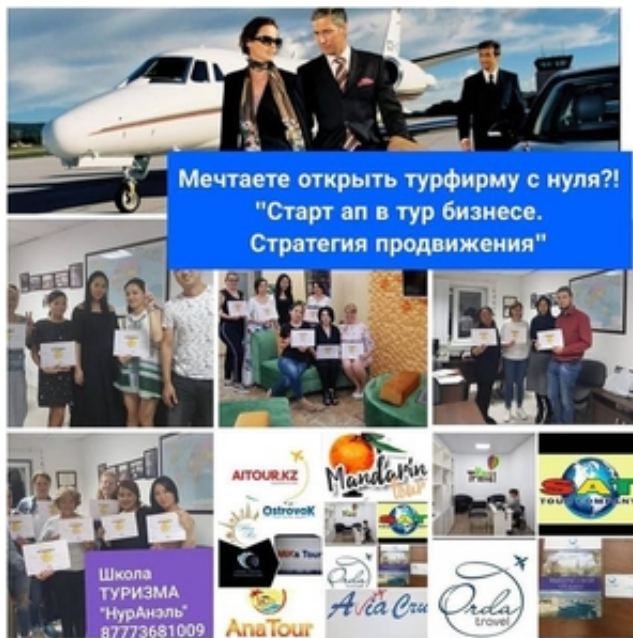


Директорский курс "Старт ап в Тур бизнесе. Стратегия продвижения"



Астана, Казахстан

В бизнесе ты получаешь либо деньги, либо опыт. Бери опыт, а деньги придут.

Гарольд Дженин/

Секреты тур бизнеса: от туриста до профессионала.

С этими знаниями Вы можете открыть бизнес в любой точке мира! Мы предлагаем самую проверенную, технологию Старт ап вашего бизнеса.

Доказано за 10 лет.

После окончания курса бесплатные консультации по всем текущим вопросам 24/7. Наша компания ориентирована на Ваш успех!!! Ваш успех - наш имидж!!!

☒ Мы бережём ваше время. Поэтому на нашем курсе есть всё необходимое, чтобы Вы не тратили своё время на поиски информации.

Результат обучения:

☒ Деятельность Турагента и Туроператора.

☒ Более 11 источников дохода: Международный/Внутренний/Въездной туризм. Чартерные и индивидуальные туры. Медицинский туризм. Визовая поддержка. Продажа авиа и жд билетов. MICE, образование за рубежом...

☒ Минимальные затраты при запуске компании.

☒ База партнёров для запуска всех источников дохода.

☒ Необходимые договора для работы.

☒ Проверенные контакты для продвижения вашего бизнеса.

☒ Стратегия продвижения.

☒ Маркетинг продвижения.

☒ Стратегия ежемесячного планирования продвижения вашей компании.

☐ Кусы преподает: Джарболова Эльмира Елубаевна. Генеральный директор турфирмы, Международный бизнес – эксперт, учредитель « Школы туризма», квалифицированный специалист в области туризма, имеющий стаж работы 20 лет в Казахстане и за рубежом (Турция, Россия, Сингапур).

☐ Обучение построено: теория + практика. Слушатели приобретают 100 % навыки для работы в турфирмах.

☐ Курсы успешно проводятся в течение 10 лет. Благодаря нашим курсам открылись и успешно работают более 100 компаний, тысячи менеджеров работают по всем регионам Казахстана и за рубежом.

☐ В конце курса выдаются СЕРТИФИКАТЫ. 99% наших выпускников успешно трудоустраиваются по нашим рекомендациям.

В программе:

AvizInfo.kz

1/2

☒ Изучение основных подводных камней. Законодательство РК в Тур бизнесе.

☒ Деятельность Туроператора и Турагента. Отличия.

- ☒ Документооборот. Налоги. Бухгалтерия.
- ☒ Какие ваши действия являются рискованными с точки зрения законодательства, а какие нет.

- ☒ Изучение договорных отношений турист-турагент, турагент-туроператор, туроператор — принимающая сторона, авиакомпания, страховая компания.

- ☒ Каким именно пунктам договоров необходимо уделять внимание в практической работе
- ☒ Какие дополнительные соглашения заключать.
- ☒ Улучшение коммуникативных навыков и навыков продаж - этапы продажи, разработка и применение скриптов переговоров с туристами.
- ☒ Классификация клиентов и правила работы - снижение рисков профессиональной деятельности.
- ☒ Что необходимо узнать у туриста в первую очередь, чтобы не работать полдня впустую.
- ☒ С кем вам придется работать, о правилах работы с ними и зонах их ответственности.
- ☒ О структуре тур продуктов и системе их расчетов. Чартерные, индивидуальные, комбинированные туры.
- ☒ Где конкретно искать туры, билеты, отели.
- ☒ Как найти самые лучшие предложения на рынке.
- ☒ О классификации тур направлений по сезонности, видам отдыха, видам предложений на тур рынке.
- ☒ Как быстро найти подходящий отель, курорт, страну отдыха для своего туриста
- ☒ Как работать с сайтами туроператоров.
- ☒ Какие и когда услуги необходимо предлагать туристу.

Цена: **350** ₸

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: уместен

Джарболова Эльмира

8 777 368 1009

**Сейфуллина 460, БЦ "Майсат",
офис 338**