

Курс "Менеджер по продажам"



1. Основные принципы маркетинга и менеджмента
2. Подготовка к «телефонному обрабатыванию» потенциальных клиентов
3. Рациональный подход к использованию холодных звонков
4. Ораторское искусство в телефонных переговорах
5. Актерское искусство в телефонных переговорах
6. Этика в телефонных переговорах
7. Система телефонных переговоров
8. Работа с блокаторами при проведении холодных звонков
9. Скрипт в холодных звонках
10. Преодоление возражений и работа с отказами
11. Доведение до финала телефонных переговоров
12. Национальные и региональные особенности телефонного общения

Цена: **45 000 \$**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Академия Роста

8 (7172) 97-27-10

**пр.Кабанбай Батыра 7/2 ЖК Ак
Орда**