

Менеджер по продажам!



Профессия менеджера по продажам – одна из немногих, вакансии на которую всегда открыты в любой компании. Задачей человека этой профессии является поиск покупателя, налаживание контакта с ним, организация встреч, заключение сделок, контроль над проведением всего процесса купли-продажи и многое другое, что нужно уметь, чтобы добиться успеха. Немаловажным также является тонкое знание психологии и умение общаться с людьми, входить с ними в контакт, вызывать доверие. Нужно иметь неплохие организационные способности, желание постоянно учиться. В этой профессии высшее образование – это как раз то, что является не обязательным элементом. Но без специальных знаний и навыков, нужных для того, чтобы уметь продавать товар, не обойтись никак. Помочь вам обрести их могут наши курсы продаж в Учебном центре Лидер НС!

Цена: **50 000** ₸

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

Лидер НС Жанар

8 707 428 87 70

**ул.Габдуллина 18, ЖК "7
Континент", блок Е, оф.777**