Курсы,Тренинги,Семинары по переговорам



Астана, Казахстан

Тренинги по переговорам – наиболее востребованные тренинги на рынке краткосрочного образования. Большая часть бизнес-коммуникаций связана с ведением переговоров, не зависимо от того, какую должность вы занимаете и в каком бизнесе работаете. Кроме того, сегодня важно не только качество переговоров с внешними клиентами, поставщиками, подрядчиками, партнерами, но и с коллегами внутри организации. Вы ведете переговоры, даже, когда не планируете этого делать: дома, в магазине, на работе, на отдыхе…
От того, насколько человек владеет искусством ведения переговоров, зависит скорость достижения поставленных целей и уровень его жизни.
Тренинг по переговорам принесет пользу любому сотруднику в организации – от офис-менеджера до топ-менеджера. Компетентный специалист, владеющий навыком эффективного ведения переговоров, способен обеспечить компании надежные партнерские отношения с другими организациями, выгодные условия сделок, прирост новых клиентов. Программы рассчитаны на собственников компании, топ-менеджеров, руководителей, менеджеров по продажам, сотрудников пресс-службы, общественных деятелей, профессиональных переговорщиков.
Курс рассчитан на специалистов и руководителей, ведущих деловые переговоры и планирующих получить системное переговорное образование, практиковать свои навыки и умения на спаррингах, получить диагностику собственных возможностей и рекомендации по зонам индивидуального развития в переговорах.
Программа будет одинаково интересна и полезна как опытным переговорщикам, желающим усовершенствовать свои навыки, так и сотрудникам компаний, не так давно и успешно ведущих профессиональные переговоры от имени своей компании.
Все больше компаний и переговорщиков проходят полноценное профессиональное обучение в целях получения максимального результата из возможных, стабильной победы на конкурентных продажах, тендерах, стратегических переговорах и в режиме частых коммерческих переговоров.

Профессиональный переговорный курс состоит из тематических Модулей, тренингов по ведению переговоров для разных профессиональных направлений и навыков.
Тренинг включает развернутую систему отработки навыков в спаррингах, командных боях, моделирующих играх. Курс также формирует индивидуальную программу развития для каждого участника. В обучение включены дополнительные бесплатные Практикумы по интернету для закрепления полученных умений

Цена: **25 000** ₸ | Тип объявления: Услуги, предлагаю | Торг: --

Центр обучения Надежда | **87172524548** | **Сейфуллина,10.**