

Тренинги по продажам и работе с клиентами



Астана, Казахстан

Мы предлагаем корпоративное и индивидуальное обучение. Наши тренинги направлены на повышение навыков сотрудников в работе с клиентами, на отработку личностных навыков и психологических техник, помогающих увеличить продажи, а так же на эффективную работу и управление отделом продаж.

Мы проводим тренинги продаж для:

- коммерческих директоров;
- начальников отдела продаж;
- менеджеров по продажам;
- супервайзеров;
- мерчендайзеров.

Темы тренингов:

- Эффективный сервис и работа с клиентом
- Практический маркетинг, 4P
- Стратегия и тактика продаж и искусство торговаться
- Тайм-менеджмент. Как все успевать и делать все вовремя?
- Конфликтология или психологическое Ай-кидо
- Успешный сотрудник, постановка задач по SMART
- 7 шагов продаж
- Продажи в кризис

Методы проведения:

Парные упражнения, обсуждения, дискуссии, интерактивные мини-лекции, подвижные разминки, выполнение заданий в мини-группах, разбор реальных ситуаций.

В течение курса участники смогут опробовать предложенные алгоритмы работы с собеседником с помощью практических упражнений и в ходе групповых дискуссий, что даст им возможность чувствовать себя уверенно, вернувшись на свое рабочее место.

Мы готовы ответить на все ваши вопросы. Обращайтесь к профессионалам.

Цена: **150 000 ₸**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен